



Yet Another English

Переговоры

61 слово

с переводом и примерами

Слова подборки

agreement /ə'gri:mənt/ **B1**

соглашение

an arrangement between people or organizations about what they will do

The two countries signed a trade agreement.

Две страны подписали торговое соглашение.

anchor /'æŋkə/ **B2**

якорь

A heavy metal object dropped from a ship to the bottom of the sea to stop the ship from moving

The sailors dropped the anchor as they reached the harbour.

Моряки бросили якорь, подойдя к гавани.

bad faith /,bæd 'feɪθ/ **C1**

недобросовестность

dishonest or deceptive behavior, especially in negotiations or contracts

The company was sued for negotiating in bad faith.

Компанию подали в суд за ведение переговоров недобросовестно.

bargain /'bɑ:ɡɪn/ **A2**

выгодная покупка

Something bought or offered for sale at a lower price than usual

These shoes were a real bargain — only ten pounds!

Эти туфли — настоящая удача: всего десять фунтов!

bargaining chip /'bɑ:ˌɡɪ.nɪŋ ˌtʃɪp/ **B2**

козырь

something that you can use to get an advantage when you are trying to reach an agreement with someone

The threat of a strike is a powerful bargaining chip in wage negotiations.

Угроза забастовки — мощный козырь в переговорах о зарплате.

best alternative to a negotiated agreement /'best ɔ:l'tɜ:nətɪv tə ə nɪ'ɡəʊʃɪeɪtɪd ə'gri:mənt/ **C1**

наилучшая альтернатива переговорному соглашению

the best outcome you can achieve if negotiations fail and you walk away

Before entering negotiations, determine your best alternative to a negotiated agreement.

Перед началом переговоров определите свою наилучшую альтернативу переговорному соглашению.

bottom line /'bɒtəm ˌlaɪn/ B2

итоговая строка

the final total of an account, balance sheet, or other financial document; net income or loss.

The company's bottom line improved by 15% this quarter.

Чистая прибыль компании выросла на 15% в этом квартале.

break off breɪk ɒf B1

отломить

to separate something into two pieces by force

She broke off a piece of chocolate and gave it to me.

Она отломил кусочек шоколада и дала мне.

breakthrough ˈbreɪkθruː/ B1

прорыв

an important discovery or development that solves a problem or helps people make progress

Scientists have made a major breakthrough in cancer research.

Учёные добились крупного прорыва в исследовании рака.

caucus ˈkɔːkəs/ C1

собрание партийных активистов

a meeting of members of a political party to choose candidates or decide policy

The Iowa caucus is the first major electoral event in the US presidential primaries.

Кокус в Айове — первое крупное избирательное событие в президентских праймериз в США.

clause /klaɪz/ B2

статья

a separate section of a legal document or contract that deals with one specific matter

There is a clause in the contract that prevents him from working for a competitor.

В контракте есть пункт, запрещающий ему работать у конкурента.

collaborative ˌkəˈlæb.ər.ə.tɪv/ B2

совместный

involving two or more people working together for a common purpose

The project was a collaborative effort between the two departments.

Проект был совместным усилием двух отделов.

compromise ˈkɒmprəmaɪz B1

компромисс

an agreement where both sides give up something they want in order to reach a solution

After long discussions, they reached a compromise that satisfied both parties.

После долгих переговоров они пришли к компромиссу, удовлетворившему обе стороны.

concede kən'si:d (B2)

признавать

to admit that something is true or that someone else has won

He finally conceded that he had been wrong.

Он наконец признал, что был неправ.

concession /kən'seʃn/ (B2)

уступка

Something you agree to give up or change in order to reach an agreement.

The government made several concessions to end the strike.

Правительство пошло на ряд уступок, чтобы прекратить забастовку.

condition /kən'diʃən/ (A2)

состояние

the state that something or someone is in

The car is in excellent condition.

Машина в отличном состоянии.

contingency /kən'tɪndʒənsi/ (B2)

непредвиденное обстоятельство

a possible future event that might cause problems, so you plan for it

We have a contingency plan in case the flight is cancelled.

У нас есть план на случай непредвиденных обстоятельств, если рейс отменят.

contract /'kɒntrækt/ (B2)

контракт

a written or spoken legal agreement between people or organizations

She signed a two-year contract with the company.

Она подписала двухлетний контракт с компанией.

deadline /'dedlaɪn/ (B1)

дедлайн

A date or time by which something must be finished or done

We have to submit the report before the deadline on Friday.

Мы должны сдать отчёт до крайнего срока в пятницу.

deadlock /'dedlɒk/ (B2)

тупик

a situation in which no progress can be made because the people involved cannot agree

The negotiations reached a deadlock after three days.

Переговоры зашли в тупик после трёх дней.

deal breaker /ˈdi:lˌbreɪkə/ B2

неприемлемое условие

a condition or issue that causes a person to reject a proposal, agreement, or relationship

His refusal to have children was a deal breaker for her.

Его отказ иметь детей стал для неё неприемлемым условием.

draft /dra:ft/ B2

черновик

a first version of a document or plan that is not yet final

I wrote a first draft of the report.

Я написал первый черновик отчёта.

escalation /ˌeskəˈleɪʃn/ B2

эскалация

a situation in which something becomes greater or more serious

The escalation of the conflict led to international concern.

Эскалация конфликта вызвала международную обеспокоенность.

expand the pie /ɪkˈspænd ðə paɪ/ C1

расширить пирог

to increase the total amount of value available so that everyone can get more

Instead of fighting over shares, let's try to expand the pie.

Вместо того чтобы бороться за доли, давайте попробуем расширить пирог.

fallback position /ˈfɔ:l bæk pəˈzɪʃən/ B2

запасная позиция

an alternative plan that can be used if the original plan fails

If the negotiations fail, we need a fallback position.

Если переговоры провалятся, нам нужен запасной вариант.

give and take /ˌɡɪv ən ˈteɪk/ B2

взаимные уступки

a situation in which people exchange things such as ideas, favors, or compromises

A successful marriage requires a lot of give and take.

Успешный брак требует множества взаимных уступок.

good faith /ˌɡʊd ˈfeɪθ/ B2

добросовестность

honest and sincere intention to act fairly, without trying to deceive

The negotiations were conducted in good faith.

Переговоры велись добросовестно.

haggle /'hæɡ.əl/ **B2**

торговаться

to argue about the price of something in order to get a lower price

We haggled with the vendor over the price of the rug.

Мы торговались с продавцом из-за цены на ковёр.

hardball /'hɑːdbɔːl/ **B2**

бейсбол

a type of baseball, or the ball used in it

The kids were playing hardball in the park.

Дети играли в бейсбол в парке.

horse trade /'hɔːs treɪd/ **C1**

торг

a difficult negotiation where each side gives up something to reach an agreement

The new law was the result of a horse trade between the two parties.

Новый закон стал результатом торга между двумя партиями.

impasse 'ɪmpæs **C1**

тупик

a situation in which no progress is possible because the people involved cannot agree

The negotiations reached an impasse when neither side would compromise.

Переговоры зашли в тупик, когда ни одна из сторон не пошла на компромисс.

leverage 'lev.ər.ɪdʒ **B2**

рычаг

the power to influence people or events

The union used its leverage to negotiate better wages.

Профсоюз использовал своё влияние для переговоров о повышении зарплаты.

mediate 'miːdiət **B2**

выступать посредником

to help two sides in a disagreement to reach an agreement

A neutral third party mediated the dispute.

Нейтральная третья сторона выступила посредником в споре.

meet halfway /miːt ˌhɑːfweɪ/ **B2**

идти на компромисс

to compromise with someone; to agree to give up part of what you want in order to reach an agreement

We couldn't agree on a price, but eventually we met halfway.

Мы не могли договориться о цене, но в конце концов пошли на компромисс.

mutual gain /'mju:tʃuəl geɪn/ **B2**

взаимная выгода

a situation where both sides benefit from an agreement or action

The deal was structured for mutual gain, so both companies profited.

Сделка была построена на взаимной выгоде, поэтому обе компании получили прибыль.

negotiate /nɪ'gəʊʃieɪt/ **B1**

договариваться

To talk with someone in order to reach an agreement about something

The unions are negotiating a new pay deal with the company.

Профсоюзы ведут переговоры с компанией о новом соглашении об оплате труда.

negotiation nɪ'gəʊʃi'eɪʃən **B1**

переговоры

Discussion between people aimed at reaching an agreement, especially in business or politics.

Salary negotiation can be uncomfortable, but it is important.

Переговоры о зарплате могут быть неудобными, но они важны.

offer /'ɒfə/ **A2**

предлагать

to say that you are willing to give something to someone or do something for them

She offered me a cup of tea.

Она предложила мне чашку чая.

pie /paɪ/ **B1**

пирог

A baked dish with a pastry crust and a sweet or savoury filling.

She baked an apple pie for Sunday dessert.

Она испекла яблочный пирог к воскресному десерту.

principled /'prɪnsəpld/ **C1**

принципиальный

based on strong moral beliefs about what is right and wrong

She is a principled leader who always acts with integrity.

Она принципиальный лидер, который всегда действует честно.

proposal /prə'pəʊzəl/ **B1**

предложение

a plan or idea that is suggested for others to consider

The committee rejected the proposal to cut funding.

Комитет отклонил предложение о сокращении финансирования.

quid pro quo /ˌkwɪd prəʊ 'kwəʊ/ **C1**

услуга за услугу

a favor or advantage given in return for something

The politician was accused of a quid pro quo with a lobbyist.

Политика обвинили в оказании услуги за услугу лоббисту.

red line /ˌred 'laɪn/ **B2**

красная линия

a limit beyond which someone's behavior is not acceptable; a point that cannot be crossed without serious consequences

The government stated that any attack on its territory would be a red line.

Правительство заявило, что любое нападение на его территорию будет красной линией.

reservation price /ˌrezə'veɪʃn praɪs/ **C1**

резервная цена

The highest price a buyer is willing to pay for a good or service, or the lowest price a seller is willing to accept.

The buyer's reservation price for the antique vase was \$500.

Резервная цена покупателя за антикварную вазу составляла 500 долларов.

slice /slaɪs/ **A2**

ломтик

A thin flat piece cut from something larger, especially food

Can I have a slice of bread, please?

Можно мне ломтик хлеба, пожалуйста?

softball 'sɒftbɔːl **A2**

софтбол

a game similar to baseball but played with a larger, softer ball on a smaller field

We played softball in gym class today.

Сегодня на физкультуре мы играли в софтбол.

split the difference /splɪt ðə 'dɪfrəns/ **B2**

разделить разницу

to agree on a price or amount that is halfway between two offers

You want \$100, I offer \$80; let's split the difference at \$90.

Вы хотите 100 долларов, я предлагаю 80; давайте разделим разницу — 90.

stalemate /'steɪlmert/ **B2**

пат

A position in chess where a player cannot make any legal move and their king is not in check, resulting in a draw.

The game ended in a stalemate after both players ran out of moves.

Игра закончилась патом после того, как у обоих игроков закончились ходы.

stand firm /stænd fɜ:m/ B2

твёрдо стоять на своем

to refuse to change your opinion or decision, especially when others are trying to persuade you

Despite the pressure, she stood firm and refused to sign the contract.

Несмотря на давление, она твёрдо стояла на своем и отказалась подписывать контракт.

stipulation /ˌstɪp.jʊˈleɪ.jən/ B2

условие

a condition or requirement that is specified as part of an agreement

One stipulation of the contract is that the work must be completed by June.

Одним из условий контракта является то, что работа должна быть завершена к июню.

table /ˈteɪbəl/ A1

стол

a flat surface with legs used for eating, working on, or putting things on

We sat around the table for dinner.

Мы сели вокруг стола к ужину.

take it or leave it /ˌteɪk ɪt ɔː ˈliːv ɪt/ B1

бери или не бери

used to say that you will not change your offer; the other person must accept it or refuse it

My final price is \$50, take it or leave it.

Моя последняя цена — 50 долларов, бери или не бери.

term /tɜ:m/ B1

термин

a word or phrase used to describe something, especially in a specialized area

'Biodiversity' is a scientific term for the variety of life on Earth.

«Биоразнообразие» — научный термин, обозначающий разнообразие жизни на Земле.

tit for tat /ˌtɪt fə ˈtæt/ B2

око за око

the act of doing something bad to someone because they did something bad to you

The two countries engaged in tit-for-tat tariffs.

Две страны ввели ответные пошлины по принципу «око за око».

trade-off ˈtreɪd ɒf B2

компромисс

a situation where you accept something bad in order to get something good

There is a trade-off between speed and accuracy.

Существует компромисс между скоростью и точностью.

ultimatum /ˌʌltɪ'meɪtəm/ B2

ультиматум

a final demand or statement of terms that must be accepted, or else something bad will happen

The union issued an ultimatum to management: accept the demands or face a strike.

Профсоюз предъявил руководству ультиматум: принять требования или столкнуться с забастовкой.

value claiming /'vælju: 'kleɪmɪŋ/ C1

присвоение ценности

the act of trying to get the largest share of a fixed amount of value in a negotiation

In distributive bargaining, value claiming is the main objective.

В дистрибутивных переговорах присвоение ценности является главной целью.

value creation /'vælju: kri'eɪʃn/ B2

создание ценности

the process of increasing the worth of a product, service, or company

Innovation is key to value creation in the tech industry.

Инновации — ключ к созданию ценности в технологической отрасли.

walk away 'wɔ:k ə'weɪ B1

уходить

to leave a place or person, especially because you are angry or upset

She got angry and walked away from the argument.

Она разозлилась и ушла от спора.

win-win ˌwɪn'wɪn B2

беспроеигрышный

A situation or solution that benefits everyone involved.

The agreement was a win-win for both companies.

Соглашение было беспроигрышным для обеих компаний.

yield ji:ld B2

давать

to produce or provide something, or to stop resisting and give way

The investment yielded a profit of 15 percent.

Инвестиция принесла прибыль в размере 15 процентов.

Чек-лист самопроверки

Закрой правую колонку, вспомни перевод — отметь выученное.

☐ agreement	соглашение
☐ anchor	якорь
☐ bad faith	недобросовестность
☐ bargain	выгодная покупка
☐ bargaining chip	козырь
☐ best alternative to a negotiated agreement	наилучшая альтернатива...
☐ bottom line	итоговая строка
☐ break off	отломить
☐ breakthrough	прорыв
☐ caucus	собрание партийных активистов
☐ clause	статья
☐ collaborative	совместный
☐ compromise	компромисс
☐ concede	признавать
☐ concession	уступка
☐ condition	состояние
☐ contingency	непредвиденное обстоятельство
☐ contract	контракт
☐ deadline	дедлайн
☐ deadlock	тупик
☐ deal breaker	неприемлемое условие
☐ draft	черновик
☐ escalation	эскалация
☐ expand the pie	расширить пирог
☐ fallback position	запасная позиция
☐ give and take	взаимные уступки
☐ good faith	добросовестность
☐ haggle	торговаться
☐ hardball	бейсбол
☐ horse trade	торг
☐ impasse	тупик
☐ leverage	рычаг
☐ mediate	выступать посредником
☐ meet halfway	идти на компромисс
☐ mutual gain	взаимная выгода
☐ negotiate	договариваться

☐ negotiation	переговоры
☐ offer	предлагать
☐ pie	пирог
☐ principled	принципиальный
☐ proposal	предложение
☐ quid pro quo	услуга за услугу
☐ red line	красная линия
☐ reservation price	резервная цена
☐ slice	ломтик
☐ softball	софтбол
☐ split the difference	разделить разницу
☐ stalemate	пат
☐ stand firm	твердо стоять на своем
☐ stipulation	условие
☐ table	стол
☐ take it or leave it	бери или не бери
☐ term	термин
☐ tit for tat	око за око
☐ trade-off	компромисс
☐ ultimatum	ультиматум
☐ value claiming	присвоение ценности
☐ value creation	создание ценности
☐ walk away	уходить
☐ win-win	беспроеигрышный
☐ yield	давать