



Yet Another English

Бизнес и торговля • B2 • сущ. • коллокации

B2

39 слов

с переводом и примерами

Слова подборки

business operations /'bɪznɪs ˌɒpə'reɪʃənz/ **B2**

бизнес-операции

The activities that a company does every day to produce goods or services and make money.

The company improved its business operations by automating many tasks.

Компания улучшила свои бизнес-операции, автоматизировав многие задачи.

chip supply deal /ˈtʃɪp səˈplaɪ di:l/ **B2**

сделка по поставкам чипов

an agreement between companies about the supply of semiconductor chips

The two tech giants signed a chip supply deal worth billions.

Два технологических гиганта подписали сделку по поставкам чипов на миллиарды долларов.

commercial viability /kə'mɜːjl ˌvaɪə'bɪləti/ **B2**

коммерческая жизнеспособность

the ability of a product, service, or business to be profitable and successful in the market.

The company is testing the commercial viability of its new electric car before mass production.

Компания проверяет коммерческую жизнеспособность своего нового электромобиля перед массовым производством.

compelling offers /kəm'pelɪŋ 'ɒfəz/ **B2**

заманчивые предложения

Offers that are very attractive and make you want to accept them.

The company made compelling offers to its top candidates.

Компания сделала заманчивые предложения своим лучшим кандидатам.

considered purchasing decisions /kən'sɪdəd 'pɜːtʃəsɪŋ dɪ'sɪʒənz/ **B2**

обдуманные решения о покупке

decisions about buying something that are made after careful thought and evaluation of options

The company analyzes customer data to understand their considered purchasing decisions.

Компания анализирует данные о клиентах, чтобы понять их обдуманные решения о покупке.

consumer appetite /kən'sjuːmər 'æpɪtaɪt/ **B2**

потребительский аппетит

the desire or demand of consumers to buy goods or services

The company is struggling to meet consumer appetite for sustainable products.

Компания с трудом удовлетворяет потребительский спрос на экологичные товары.

diminished selection /dɪ'mɪnɪʃt sɪ'lekʃən/ B2

сокращённый выбор

a situation where there are fewer options or choices available than before or than expected

Due to supply chain issues, customers face a diminished selection of products.

Из-за проблем с цепочкой поставок покупатели сталкиваются с сокращённым выбором товаров.

discerning buyer /dɪ'sɜːnɪŋ 'baɪə/ B2

разборчивый покупатель

a customer who has good judgment and knows what is high quality

The store caters to discerning buyers who appreciate fine craftsmanship.

Магазин ориентирован на разборчивых покупателей, которые ценят высокое мастерство.

domestic market /də'mestɪk 'mɑːkɪt/ B2

внутренний рынок

the market for goods and services within a country, as opposed to foreign markets

The company focuses on the domestic market and has no plans to export.

Компания ориентируется на внутренний рынок и не планирует экспортировать.

early deals 'ɜːli diːlz B2

ранние сделки

agreements or discounts offered at the beginning of a period, especially in sales or negotiations

The company offered early deals to customers who signed up before the launch.

Компания предложила ранние сделки клиентам, которые зарегистрировались до запуска.

enterprise customers /'ɛntəpraɪz 'kʌstəməz/ B2

корпоративные клиенты

large organizations or companies that buy products or services from another business, especially in B2B contexts.

Our software is designed for enterprise customers, not individual users.

Наше программное обеспечение предназначено для корпоративных клиентов, а не для индивидуальных пользователей.

formidable competitor fɔː'mɪdəbl kəm'petɪtə B2

грозный конкурент

a rival that is very strong and difficult to defeat

The new startup is a formidable competitor in the tech industry.

Новый стартап является грозным конкурентом в технологической отрасли.

global rollout /'gləʊbəl 'rəʊlɑʊt/ B2

глобальный запуск

the introduction of a new product or service across many countries at the same time

The company announced the global rollout of its new smartphone.

Компания объявила о глобальном запуске своего нового смартфона.

higher-than-anticipated demand 'haɪə ðæn æn'tɪsɪpɪtɪd dɪ'mɑːnd B2

спрос выше ожидаемого

a situation where the quantity of a product or service that people want to buy is greater than what was expected

The company struggled to meet higher-than-anticipated demand for its new smartphone.

Компания с трудом справлялась с неожиданно высоким спросом на свой новый смартфон.

homogenized market /hə'mɒdʒənəɪzd 'mɑːkɪt/ B2

гомогенизированный рынок

A market where products or services have become very similar, with little differentiation between competitors.

The smartphone industry has become a homogenized market, with most devices offering similar features.

Индустрия смартфонов превратилась в гомогенизированный рынок, где большинство устройств предлагают схожие функции.

initial availability /ɪ'nɪʃ.əl ə'veɪ.lə'bɪl.ɪ.ti/ B2

первоначальная доступность

the state of being available for the first time, especially a product or service

The initial availability of the new smartphone was limited to pre-orders.

Первоначальная доступность нового смартфона была ограничена предзаказами.

initial shipments /ɪ'nɪʃ.əl 'ʃɪp.mənts/ B2

первые поставки

the first batch of goods sent to a customer or market

The initial shipments of the new product arrived at the warehouse yesterday.

Первые поставки нового продукта прибыли на склад вчера.

limited adoption 'lɪmɪtɪd ə'dɒpʃən B2

ограниченное внедрение

a situation where only a small number of people or organizations start using something new

The new technology saw limited adoption due to high costs.

Новая технология получила ограниченное внедрение из-за высокой стоимости.

limited-edition releases /'lɪmɪtɪd ɪ'dɪʃən rɪ'liːsɪz/ B2

лимитированные издания

Products, especially collectibles or media, that are produced in a small quantity and are often numbered or specially packaged.

The company announced limited-edition releases of their classic sneakers.

Компания анонсировала лимитированные выпуски своих классических кроссовок.

market release /ˈmɑːkɪt rɪˈliːs/ B2

выпуск на рынок

the act of making a new product available for people to buy, or the product itself when it is first sold

The company's latest market release is a smartphone with a foldable screen.

Последний рыночный релиз компании — смартфон со складным экраном.

niche market /niːʃˈmɑːkɪt/ B2

нишевый рынок

a small, specialized segment of a market for a particular product or service.

The company found a niche market for organic pet food.

Компания нашла нишевый рынок для органического корма для домашних животных.

parent company /ˈpeərənt ˌkʌmpəni/ B2

материнская компания

a company that owns or controls another company (called a subsidiary)

The parent company decided to sell its subsidiary.

Материнская компания решила продать свою дочернюю компанию.

premium pricing /ˈpriːmiəm ˈpraɪsɪŋ/ B2

премиальное ценообразование

a strategy of setting a high price for a product or service to suggest high quality or exclusivity

The company uses premium pricing for its luxury watches.

Компания использует премиальное ценообразование для своих роскошных часов.

product lineup /ˈprɒd.ʌkt ˈlaɪn.ʌp/ B2

ассортимент продукции

the set of products that a company offers for sale

The company is expanding its product lineup to include more eco-friendly options.

Компания расширяет свою линейку продуктов, включая в неё более экологичные варианты.

randomized purchase queue /ˈrændəmaɪzd ˈpɜːtʃəs kjuː/ B2

рандомизированная очередь покупок

A system where customers are placed in a queue in random order to purchase a limited product.

The sneaker release used a randomized purchase queue to prevent bots.

Релиз кроссовок использовал рандомизированную очередь покупок, чтобы предотвратить ботов.

rare discount /reə ˈdɪskaʊnt/ B2

редкая скидка

a discount that is not often offered or available

The store offered a rare discount on electronics for one day only.

Магазин предложил редкую скидку на электронику только на один день.

refurbished models /ˌriːˈfɜːbɪʃt ˈmɒdəlz/ B2

восстановленные модели

Products, especially electronics, that have been restored to good working condition and sold again, often at a lower price.

I bought a refurbished model of the laptop to save money.

Я купил восстановленную модель ноутбука, чтобы сэкономить деньги.

revenue driver /ˈrevənjuː ˌdraɪvə/ B2

фактор роста выручки

A factor or activity that directly increases a company's income.

The new subscription model became the main revenue driver for the company.

Новая модель подписки стала основным фактором роста выручки компании.

sales jump seɪlz dʒʌmp B2

скачок продаж

a sudden and significant increase in the number of products sold

The company reported a sales jump of 20% in the last quarter.

Компания сообщила о скачке продаж на 20% в прошлом квартале.

smartphone market /ˈsmɑːtfəʊn ˈmɑːkɪt/ B2

рынок смартфонов

the industry or trade of buying and selling smartphones, including the companies and consumers involved

The smartphone market is dominated by a few major brands.

Рынок смартфонов контролируется несколькими крупными брендами.

squeezing supply ˈskwiːzɪŋ səˈplaɪ B2

сжатие предложения

a situation where the amount of a product or service available becomes smaller, often causing prices to rise

The war led to a squeezing supply of oil, driving up fuel prices worldwide.

Война привела к сжатию предложения нефти, что вызвало рост цен на топливо по всему миру.

standout deals ˈstændaʊt diːlz B2

выгодные предложения

offers or prices that are noticeably better than others

Black Friday has some standout deals on electronics.

В «Чёрную пятницу» есть несколько выгодных предложений на электронику.

standout offers ˈstændaʊt ˈɒfəz B2

выдающиеся предложения

special offers that are much better than others and attract attention

The store's standout offers during the sale included 50% off on electronics.

Выдающиеся предложения магазина во время распродажи включали скидку 50% на электронику.

substantial discounts /səb'stænʃəl 'dɪskaʊnts/ B2

значительные скидки

Large reductions in price, often offered for bulk purchases or special promotions.

The store offers substantial discounts on bulk orders.

Магазин предлагает значительные скидки на оптовые заказы.

supplier lists /sə'plaɪə lɪsts/ B2

списки поставщиков

A list of companies or people that provide goods or services.

We need to update our supplier lists before the next order.

Нам нужно обновить списки поставщиков перед следующим заказом.

supply crunch /sə'plaɪ krʌntʃ/ B2

дефицит предложения

a situation where there is not enough supply of a product or resource to meet demand, often causing prices to rise

The global supply crunch of semiconductors has affected car production.

Глобальный дефицит предложения полупроводников повлиял на производство автомобилей.

sweeping price increases /'swi:pɪŋ praɪs ɪn'kri:sɪz/ B2

широкомасштабное повышение цен

large and widespread increases in the prices of many goods or services

The government announced sweeping price increases on fuel and utilities.

Правительство объявило о широкомасштабном повышении цен на топливо и коммунальные услуги.

third-party retailers ˌθɜːd 'pɑːti 'riːteɪləz B2

сторонние розничные продавцы

businesses that sell products made by another company, not the original manufacturer or brand owner

The brand sells directly on its website and also through third-party retailers like Amazon.

Бренд продаёт напрямую на своём сайте, а также через сторонних розничных продавцов, таких как Amazon.

trade secrets /'treɪd ,si:kriːts/ B2

коммерческая тайна

a piece of secret information about a company's product or method that gives it an advantage over competitors

The recipe for Coca-Cola is one of the most famous trade secrets in the world.

Рецепт Coca-Cola — одна из самых известных коммерческих тайн в мире.

Чек-лист самопроверки

Закрой правую колонку, вспомни перевод — отметь выученное.

☐ business operations	бизнес-операции
☐ chip supply deal	сделка по поставкам чипов
☐ commercial viability	коммерческая жизнеспособность
☐ compelling offers	заманчивые предложения
☐ considered purchasing decisions	обдуманное решение о покупке
☐ consumer appetite	потребительский аппетит
☐ diminished selection	сокращённый выбор
☐ discerning buyer	разборчивый покупатель
☐ domestic market	внутренний рынок
☐ early deals	ранние сделки
☐ enterprise customers	корпоративные клиенты
☐ formidable competitor	грозный конкурент
☐ global rollout	глобальный запуск
☐ higher-than-anticipated demand	спрос выше ожидаемого
☐ homogenized market	гомогенизированный рынок
☐ initial availability	первоначальная доступность
☐ initial shipments	первые поставки
☐ limited adoption	ограниченное внедрение
☐ limited-edition releases	лимитированные издания
☐ market release	выпуск на рынок
☐ niche market	нишевый рынок
☐ parent company	материнская компания
☐ premium pricing	премиальное ценообразование
☐ product lineup	ассортимент продукции
☐ randomized purchase queue	рандомизированная очередь покупок
☐ rare discount	редкая скидка
☐ refurbished models	восстановленные модели
☐ revenue driver	фактор роста выручки
☐ sales jump	скачок продаж
☐ smartphone market	рынок смартфонов
☐ squeezing supply	сжатие предложения
☐ standout deals	выгодные предложения
☐ standout offers	выдающиеся предложения
☐ substantial discounts	значительные скидки
☐ supplier lists	списки поставщиков
☐ supply crunch	дефицит предложения

- ☐ **sweeping price increases** широкомасштабное повышение цен
- ☐ **third-party retailers** сторонние розничные продавцы
- ☐ **trade secrets** коммерческая тайна