



Yet Another English

Бизнес и торговля • B2 • коллокации

B2

53 слова

с переводом и примерами

Слова подборки

beat the plan bi:t ðə plæn **B2**

превзойти план

to achieve better results than what was planned

Our sales team beat the plan by 20% this quarter.

Наша команда продаж перевыполнила план на 20% в этом квартале.

business operations /'biznis ,pə'reɪʃənz/ **B2**

бизнес-операции

The activities that a company does every day to produce goods or services and make money.

The company improved its business operations by automating many tasks.

Компания улучшила свои бизнес-операции, автоматизировав многие задачи.

catering to /'keɪtərɪŋ tu:/ **B2**

угождать

to provide what is wanted or needed by a particular person or group

The hotel caters to business travelers by offering free Wi-Fi and meeting rooms.

Отель обслуживает деловых путешественников, предлагая бесплатный Wi-Fi и переговорные комнаты.

chip supply deal /'tʃɪp sə'plaɪ di:l/ **B2**

сделка по поставкам чипов

an agreement between companies about the supply of semiconductor chips

The two tech giants signed a chip supply deal worth billions.

Два технологических гиганта подписали сделку по поставкам чипов на миллиарды долларов.

commercial viability /kə'mɜːjl ,vaɪə'bɪləti/ **B2**

коммерческая жизнеспособность

the ability of a product, service, or business to be profitable and successful in the market.

The company is testing the commercial viability of its new electric car before mass production.

Компания проверяет коммерческую жизнеспособность своего нового электромобиля перед массовым производством.

compelling offers /kəm'pelɪŋ 'ɒfəz/ **B2**

заманчивые предложения

Offers that are very attractive and make you want to accept them.

The company made compelling offers to its top candidates.

Компания сделала заманчивые предложения своим лучшим кандидатам.

compete globally /kəm'pi:t 'gləʊbəli/ B2

конкурировать на мировом уровне

to try to be more successful than other companies or people from all over the world

To compete globally, our company must innovate constantly.

Чтобы конкурировать на мировом уровне, наша компания должна постоянно внедрять инновации.

considered purchasing decisions /kən'sɪdəd 'pɜ:tʃəsɪŋ dɪ'sɪʒənz/ B2

обдуманные решения о покупке

decisions about buying something that are made after careful thought and evaluation of options

The company analyzes customer data to understand their considered purchasing decisions.

Компания анализирует данные о клиентах, чтобы понять их обдуманные решения о покупке.

consumer appetite /kən'sju:mər 'æptɪtaɪt/ B2

потребительский аппетит

the desire or demand of consumers to buy goods or services

The company is struggling to meet consumer appetite for sustainable products.

Компания с трудом удовлетворяет потребительский спрос на экологичные товары.

delay product launches /dɪ'leɪ 'prɒdʌkt 'lɔ:ntʃɪz/ B2

откладывать запуск продуктов

to postpone the introduction of new products to the market

The company decided to delay product launches due to supply chain issues.

Компания решила отложить запуск продуктов из-за проблем с цепочкой поставок.

diminished selection /dɪ'mɪnɪʃt sɪ'lekʃən/ B2

сокращённый выбор

a situation where there are fewer options or choices available than before or than expected

Due to supply chain issues, customers face a diminished selection of products.

Из-за проблем с цепочкой поставок покупатели сталкиваются с сокращённым выбором товаров.

discerning buyer /dɪ'sɜ:nɪŋ 'baɪə/ B2

разборчивый покупатель

a customer who has good judgment and knows what is high quality

The store caters to discerning buyers who appreciate fine craftsmanship.

Магазин ориентирован на разборчивых покупателей, которые ценят высокое мастерство.

domestic market /də'mestɪk 'mɑ:kɪt/ B2

внутренний рынок

the market for goods and services within a country, as opposed to foreign markets

The company focuses on the domestic market and has no plans to export.

Компания ориентируется на внутренний рынок и не планирует экспортировать.

early deals 'ɜːli diːlz

B2

ранние сделки

agreements or discounts offered at the beginning of a period, especially in sales or negotiations

The company offered early deals to customers who signed up before the launch.

Компания предложила ранние сделки клиентам, которые зарегистрировались до запуска.

enterprise customers /'entəpraɪz 'kʌstəməz/

B2

корпоративные клиенты

large organizations or companies that buy products or services from another business, especially in B2B contexts.

Our software is designed for enterprise customers, not individual users.

Наше программное обеспечение предназначено для корпоративных клиентов, а не для индивидуальных пользователей.

expand upmarket /ɪk'spænd ʌp'mɑːkɪt/

B2

расширяться в сторону премиум-сегмента

to start selling more expensive products or services to attract wealthier customers

The hotel chain plans to expand upmarket by opening luxury resorts.

Сеть отелей планирует расширяться в сторону премиум-сегмента, открыв роскошные курорты.

extended the same offer /ɪk'stendɪd ðə seɪm 'ɒfə/

B2

предложить то же самое

to give someone the same opportunity or proposal that was given to someone else

They extended the same offer to all candidates.

Они сделали такое же предложение всем кандидатам.

formidable competitor fɔː'mɪdəbl kəm'petɪtə

B2

грозный конкурент

a rival that is very strong and difficult to defeat

The new startup is a formidable competitor in the tech industry.

Новый стартап является грозным конкурентом в технологической отрасли.

global rollout /'glɒsbəl 'rəʊlaʊt/

B2

глобальный запуск

the introduction of a new product or service across many countries at the same time

The company announced the global rollout of its new smartphone.

Компания объявила о глобальном запуске своего нового смартфона.

higher-than-anticipated demand 'haɪə ðæn æn'tɪsɪpɪtɪd dɪ'mɑːnd

B2

спрос выше ожидаемого

a situation where the quantity of a product or service that people want to buy is greater than what was expected

The company struggled to meet higher-than-anticipated demand for its new smartphone.

Компания с трудом справлялась с неожиданно высоким спросом на свой новый смартфон.

homogenized market /hə'mɒdʒənəɪzd 'mɑːkɪt/ B2

гомогенизированный рынок

A market where products or services have become very similar, with little differentiation between competitors.

The smartphone industry has become a homogenized market, with most devices offering similar features.

Индустрия смартфонов превратилась в гомогенизированный рынок, где большинство устройств предлагают схожие функции.

initial availability /ɪ'nɪʃ.əl ə'veɪ.lə'bɪl.ɪ.ti/ B2

первоначальная доступность

the state of being available for the first time, especially a product or service

The initial availability of the new smartphone was limited to pre-orders.

Первоначальная доступность нового смартфона была ограничена предзаказами.

initial shipments /ɪ'nɪʃ.əl 'ʃɪp.mənts/ B2

первые поставки

the first batch of goods sent to a customer or market

The initial shipments of the new product arrived at the warehouse yesterday.

Первые поставки нового продукта прибыли на склад вчера.

limited adoption 'lɪmɪtɪd ə'dɒpʃən B2

ограниченное внедрение

a situation where only a small number of people or organizations start using something new

The new technology saw limited adoption due to high costs.

Новая технология получила ограниченное внедрение из-за высокой стоимости.

limited-edition releases /'lɪmɪtɪd rɪ'dɪʃən rɪ'liːsɪz/ B2

лимитированные издания

Products, especially collectibles or media, that are produced in a small quantity and are often numbered or specially packaged.

The company announced limited-edition releases of their classic sneakers.

Компания анонсировала лимитированные выпуски своих классических кроссовок.

market release /'mɑːkɪt rɪ'liːs/ B2

выпуск на рынок

the act of making a new product available for people to buy, or the product itself when it is first sold

The company's latest market release is a smartphone with a foldable screen.

Последний рыночный релиз компании — смартфон со складным экраном.

meet consumer demand /mi:t kən'sju:mə dɪ'mɑ:nd/ B2

удовлетворять потребительский спрос

to produce enough goods or services to satisfy what customers want to buy

The factory increased production to meet consumer demand for the new smartphone.

Фабрика увеличила производство, чтобы удовлетворить потребительский спрос на новый смартфон.

niche market /ni:f 'mɑ:kɪt/ B2

нишевый рынок

a small, specialized segment of a market for a particular product or service.

The company found a niche market for organic pet food.

Компания нашла нишевый рынок для органического корма для домашних животных.

parent company /'peərənt ˌkʌmpəni/ B2

материнская компания

a company that owns or controls another company (called a subsidiary)

The parent company decided to sell its subsidiary.

Материнская компания решила продать свою дочернюю компанию.

permanently closing /'pɜ:mənəntli 'kləʊzɪŋ/ B2

закрываться навсегда

to shut down a business, store, or facility with no intention of reopening

The store is permanently closing after 30 years of business.

Магазин навсегда закрывается после 30 лет работы.

premium pricing /'pri:miəm 'praɪsɪŋ/ B2

премиальное ценообразование

a strategy of setting a high price for a product or service to suggest high quality or exclusivity

The company uses premium pricing for its luxury watches.

Компания использует премиальное ценообразование для своих роскошных часов.

product lineup /'prɒd.ʌkt 'laɪn.lɪp/ B2

ассортимент продукции

the set of products that a company offers for sale

The company is expanding its product lineup to include more eco-friendly options.

Компания расширяет свою линейку продуктов, включая в неё более экологичные варианты.

randomized purchase queue /'rændəmaɪzd 'pɜ:tʃəs kju:/ B2

рандомизированная очередь покупок

A system where customers are placed in a queue in random order to purchase a limited product.

The sneaker release used a randomized purchase queue to prevent bots.

Релиз кроссовок использовал рандомизированную очередь покупок, чтобы предотвратить ботов.

rare discount /reə 'diskaʊnt/ **B2**

редкая скидка

a discount that is not often offered or available

The store offered a rare discount on electronics for one day only.

Магазин предложил редкую скидку на электронику только на один день.

reallocate resources /ri:'æləkeɪt rɪ'zɔ:sɪz/ **B2**

перераспределять ресурсы

to distribute money, people, or materials again in a different way, especially to make them more effective

The company decided to reallocate resources from marketing to research and development.

Компания решила перераспределить ресурсы из маркетинга в исследования и разработки.

refurbished models /,ri:'fɜ:bɪft 'mɒdəlz/ **B2**

восстановленные модели

Products, especially electronics, that have been restored to good working condition and sold again, often at a lower price.

I bought a refurbished model of the laptop to save money.

Я купил восстановленную модель ноутбука, чтобы сэкономить деньги.

revenue driver /'revənju: ,draɪvə/ **B2**

фактор роста выручки

A factor or activity that directly increases a company's income.

The new subscription model became the main revenue driver for the company.

Новая модель подписки стала основным фактором роста выручки компании.

rolled out gradually /rəʊld aʊt 'grædʒuəli/ **B2**

постепенно внедрять

to introduce something new (like a product, policy, or system) in stages over a period of time, rather than all at once.

The company rolled out the new software gradually to avoid disrupting daily operations.

Компания постепенно внедряла новое программное обеспечение, чтобы не нарушать повседневную работу.

sales jump seɪlz dʒʌmp **B2**

скачок продаж

a sudden and significant increase in the number of products sold

The company reported a sales jump of 20% in the last quarter.

Компания сообщила о скачке продаж на 20% в прошлом квартале.

secure a bargain /sɪ'kjʊər ə 'bɑːɡɪn/ B2

заклучить выгодную сделку

to obtain a good deal or favorable terms in a transaction

She managed to secure a bargain on the car by negotiating with the dealer.

Ей удалось заключить выгодную сделку на покупку автомобиля, поторговавшись с дилером.

shield customers from /ʃiːld 'kʌstəməz frəm/ B2

защищать клиентов от

to protect customers from something harmful or unpleasant

The company introduced new policies to shield customers from hidden fees.

Компания ввела новые правила, чтобы защитить клиентов от скрытых комиссий.

smartphone market /'smɑːtfəʊn 'mɑːkɪt/ B2

рынок смартфонов

the industry or trade of buying and selling smartphones, including the companies and consumers involved

The smartphone market is dominated by a few major brands.

Рынок смартфонов контролируется несколькими крупными брендами.

sourced from /sɔːst frɒm/ B2

полученный из

obtained or acquired from a particular place or supplier

All our ingredients are sourced from local farms.

Все наши ингредиенты получены с местных ферм.

squeezing supply 'skwiːzɪŋ sə'plaɪ B2

сжатие предложения

a situation where the amount of a product or service available becomes smaller, often causing prices to rise

The war led to a squeezing supply of oil, driving up fuel prices worldwide.

Война привела к сжатию предложения нефти, что вызвало рост цен на топливо по всему миру.

standout deals 'stændaʊt diːlz B2

выгодные предложения

offers or prices that are noticeably better than others

Black Friday has some standout deals on electronics.

В «Чёрную пятницу» есть несколько выгодных предложений на электронику.

standout offers 'stændaʊt 'ɒfəz B2

выдающиеся предложения

special offers that are much better than others and attract attention

The store's standout offers during the sale included 50% off on electronics.

Выдающиеся предложения магазина во время распродажи включали скидку 50% на электронику.

stock is dwindling /stɒk ɪz 'dwindlɪŋ/ B2

запас истощается

The supply of something is decreasing or running out.

The stock of essential medicines is dwindling in the hospital.

Запас необходимых лекарств в больнице истощается.

substantial discounts /səb'stænʃəl 'diskaʊnts/ B2

значительные скидки

Large reductions in price, often offered for bulk purchases or special promotions.

The store offers substantial discounts on bulk orders.

Магазин предлагает значительные скидки на оптовые заказы.

supplier lists /sə'plaɪə lɪsts/ B2

списки поставщиков

A list of companies or people that provide goods or services.

We need to update our supplier lists before the next order.

Нам нужно обновить списки поставщиков перед следующим заказом.

supply crunch /sə'plaɪ krʌntʃ/ B2

дефицит предложения

a situation where there is not enough supply of a product or resource to meet demand, often causing prices to rise

The global supply crunch of semiconductors has affected car production.

Глобальный дефицит предложения полупроводников повлиял на производство автомобилей.

sweeping price increases /'swi:pɪŋ praɪs ɪn'kri:sɪz/ B2

широкомасштабное повышение цен

large and widespread increases in the prices of many goods or services

The government announced sweeping price increases on fuel and utilities.

Правительство объявило о широкомасштабном повышении цен на топливо и коммунальные услуги.

third-party retailers /θɜːd 'pɑːti 'riːteɪləz/ B2

сторонние розничные продавцы

businesses that sell products made by another company, not the original manufacturer or brand owner

The brand sells directly on its website and also through third-party retailers like Amazon.

Бренд продаёт напрямую на своём сайте, а также через сторонних розничных продавцов, таких как Amazon.

trade secrets /'treɪd ,si:kriːts/ B2

коммерческая тайна

a piece of secret information about a company's product or method that gives it an advantage over competitors

The recipe for Coca-Cola is one of the most famous trade secrets in the world.

Рецепт Coca-Cola — одна из самых известных коммерческих тайн в мире.

Чек-лист самопроверки

Закрой правую колонку, вспомни перевод — отметь выученное.

☐ beat the plan	превзойти план
☐ business operations	бизнес-операции
☐ catering to	угождать
☐ chip supply deal	сделка по поставкам чипов
☐ commercial viability	коммерческая жизнеспособность
☐ compelling offers	заманчивые предложения
☐ compete globally	конкурировать на мировом уровне
☐ considered purchasing decisions	обдуманное решение о покупке
☐ consumer appetite	потребительский аппетит
☐ delay product launches	откладывать запуск продуктов
☐ diminished selection	сокращённый выбор
☐ discerning buyer	разборчивый покупатель
☐ domestic market	внутренний рынок
☐ early deals	ранние сделки
☐ enterprise customers	корпоративные клиенты
☐ expand upmarket	расширяться в сторону премиум-...
☐ extended the same offer	предложить то же самое
☐ formidable competitor	грозный конкурент
☐ global rollout	глобальный запуск
☐ higher-than-anticipated demand	спрос выше ожидаемого
☐ homogenized market	гомогенизированный рынок
☐ initial availability	первоначальная доступность
☐ initial shipments	первые поставки
☐ limited adoption	ограниченное внедрение
☐ limited-edition releases	лимитированные издания
☐ market release	выпуск на рынок
☐ meet consumer demand	удовлетворять потребительский...
☐ niche market	нишевый рынок
☐ parent company	материнская компания
☐ permanently closing	закрывать навсегда
☐ premium pricing	премиальное ценообразование
☐ product lineup	ассортимент продукции
☐ randomized purchase queue	рандомизированная очередь покупок
☐ rare discount	редкая скидка
☐ reallocate resources	перераспределять ресурсы
☐ refurbished models	восстановленные модели

☐ revenue driver	фактор роста выручки
☐ rolled out gradually	постепенно внедрять
☐ sales jump	скачок продаж
☐ secure a bargain	заключить выгодную сделку
☐ shield customers from	защищать клиентов от
☐ smartphone market	рынок смартфонов
☐ sourced from	полученный из
☐ squeezing supply	сжатие предложения
☐ standout deals	выгодные предложения
☐ standout offers	выдающиеся предложения
☐ stock is dwindling	запас истощается
☐ substantial discounts	значительные скидки
☐ supplier lists	списки поставщиков
☐ supply crunch	дефицит предложения
☐ sweeping price increases	широкомасштабное повышение цен
☐ third-party retailers	сторонние розничные продавцы
☐ trade secrets	коммерческая тайна